



GODE TIDER: Banksjef Ragnar Torland er fornøyd med framgangen til Melhusbanken.

● Svært fornøyd banksjef

Gode tider for Melhusbanken

Bankkundene gjør stadig mer av jobben selv.

FINANS
GUNN HEIDI NAKREM

Melhusbanken har like mange årsverk nå som for ti år siden selv om omsetninga og antall kunder er økt. Mange av kundene foretrekker å gjøre mye av bankjobben selv via internett.

Har ikke nedbemannet

- Vi kunne ha kjørt nedbemanningsprogrammer, men vi har heller satset på å få flere kunder, sier banksjef Ragnar Torland.

Uttalelsen falt under en næringslivsfrokost i regi av Næringsforeningen i Trondheimsregionen avdeling Melhus. 45 kom til frokosten som var i Melhusbankens lokaler.

Nettjenester

Banksjefen viste til at Norge har

” Vi kunne ha kjørt nedbemanningsprogrammer, men vi har heller satset på å få flere kunder

Ragnar Torland

kommet lengst i bruken av nettjenester, og at mange kunder oppgir at de helst vil gå inn på nettet for å ordne adresseendring og se på kontoen framfor å stå i kassa i banken. Derimot ønsker tre av fire i undersøkelsen at de ønsker rådgivning av en fysisk person. Melhusbanken har 55 årsverk.

- Vi har tilbudet om kassefunksjon for å hjelpe den godt voksne generasjonen. Når folk skal ta de store valgene, liker de å komme i banken, fortalte Torland.

Utlån

Torland fortalte under næringslivsfrokosten at banken opplever svært gode forretningsmuligheter. Som en av tre bedrifter utenfor Trondheim i Sør-Trøndelag, er Melhusbanken børsnotert. Banken gikk på børs i 1998.

Utlånet er på sju milliarder kroner, og Melhusbanken er ifølge banksjefen største Eikabank nord for Dovre.

- Vi kan ikke ta inn alle kundene som banker på døra når det gjelder boliglån eller hjelpe alle næringslivskunder som ber om lån, sa Torland.

For å kunne låne til næringslivet, må banken ha 15 øre i egenkapital for hver krone banken låner ut, mens egenkapitalskravet for boliglån er 5 øre pr. krone. Banken opplever stor etterspørsel i boliglån og næringslivslån,



MØTTE OPP: En av foredragsholderne var rådgiver Marit Album Kvernmo (t.h) fra MIND. Hun tok for seg verdibasert ledelse.

men ingen vekst i utlån til landbruket.

- Vekst er viktig for å skape lønnsomhet. Banken tar hele tida markedsandeler i Melhus og Trondheim, sa Torland.

Banken er i ferd med å hente inn mer kapital for å styrke seg når det gjelder utlån, og bankens

eiere har svart på utfordringa. Nå får vanlige kunder og ikke-kunder muligheten til å delta i emisjonen.

Eiendomsmedling

Boliglån er en viktig del av virksomheten til banken, og Melhusbanken har kjøpt seg opp i Heim-

dal Eiendomsmedling.

Under næringslivsfrokosten opplyste banksjefen at Heimdal Eiendomsmedling har 68 ansatte, ei omsetning på 5,6 milliarder kroner og 1744 salg i fjor.

gunnheidi@tronderbladet.no
982 60 456